

Nonbye søger en salgskordinator, der kan være stærk sparringspartner for både kunder og kollegaer.

Nonbye er en af Skandinaviens største producenter af skilte- og facadeløsninger og er også en del af verdens største brandingnetværk GLIMMA med ansvar for hele Norden. Vi har stærke kompetencer i hele processen fra udvikling af kundens visuelle identitet til produktion og montage af færdige løsninger til eksempelvis facader, biler eller in-store. Det har vi med succes implementeret for flere store brands som eksempelvis Nyt Syn, Arla, Samsung, Politiet og EDC.

Vores nye salgskordinator har gode samarbejdsegenskaber, godt humør, højt servicegen samt lysten- og viljen til at sætte sig ind i nyt ordrebehandlingssystem.

Du bliver et afgørende led

Jobbet hos os kræver, at du har flere års erfaring i en intern salgsrolle. Din tilgang til vores kunder og dine kommende kollegaer er både positiv og professionel. Vores mål er at skabe værdi for kunderne gennem hele samarbejdsprocessen, og her er du, som vores medarbejder et afgørende led.

Hos os kommer du til at arbejde kunder og opgaver i alle størrelser. En stor del af jobbet er ordrehåndtering, ligesom du skal supportere eksterne kollegaer. Har du erfaring inden for branchen er det optimalt, men mindre kan også gøre det. Vi vægter også dine personlige egenskaber højt, og her er initiativ, ihærdighed, kvalitetssans og teamplayer i højsædet for os.

Udfordrende job i virksomhed i vækst

Vi tilbyder dig et udfordrende job i en vækst- og fremtidsorienteret virksomhed, hvor vi arbejder ud fra en filosofi om, at kvalitet, nytænkning og alsidighed i vores løsninger gør en stor forskel for vores kunder.

Vil du være med hos Nonbye?

Er du blevet nysgerrig og interesseret i at høre mere om jobbet som salgskordinator hos Nonbye, så tjek vores hjemmeside www.nonbye.dk eller kontakt Sales Manager Jesper Borchers på 4322 6630. Du er også velkommen til at sende din ansøgning på job@nonbye.dk. Der bliver løbende afholdt samtaler.

Vi glæder os til at høre fra dig.